

PROVISIONSORDNUNG (Stand Januar 2015; gültig ab 01. Februar 2015)

Aufbauend auf den Erfahrungen der zurückliegenden Jahre erscheint das Geschäftsmodell in 2015 mit sensationellen Verbesserungen zukunftsweisend für die nächsten Jahre. Wir erhöhen in den attraktiven Ebenen 2 und 3 die Umsatzbeteiligung um 75%. Dafür entfallen die Beteiligungsebenen 7 – 9. Damit ermöglichen wir dem aktiven Sponsor, für seine umfangreichen Betreuungsaufgaben und Unterstützung seiner Partner im aktiven Teamaufbau wesentlich stärker als bisher an diesen neuen Umsätzen beteiligt zu sein.

MANGOSTAN GOLD zahlt Provisionen nach den Bestimmungen der folgenden Provisionsordnung.

Der Geschäftspartner (Vertriebspartner/Kunde/Produktberater) erhält von den Produktbestellungen im laufenden Monat seiner ihm direkt und indirekt unterstellten PB eine Provision, wenn er die folgenden Provisionsvoraussetzungen erfüllt:

1. Monatlicher Eigenumsatz entsprechend seiner Position in der angegebenen Höhe. Vorzugsweise sollte die Lieferung im automatischen monatlichen Lieferservice (AML) erfolgen; separate Einzelbestellungen in ausreichender Höhe zählen auch zum Eigenumsatz und erfüllen die Voraussetzung. Der Eigenumsatz kann teilweise durch den Umsatz neuer Kunden/Partner kompensiert werden.
2. Für die Zuordnung der Position ist der monatliche Nettoumsatz des Teams ausschlaggebend. Abhängig von der Position wird die Provision für die Umsätze aus 2 bis aus 6 Ebenen gezahlt.
3. Kompression im Vergütungsplan: Bei der monatlichen Provisionskalkulation fallen die pausierenden Kunden aus der Ebene heraus, womit aktive Kunden/Partner mit Ihren Umsätzen für die Kalkulation Ihrer Provision nachrücken.
4. Als Berechnungsgrundlage für die Provisionen gelten die jeweils im aktuellen Monat bestellten und vor allem bezahlten Produkte. Die Provisionsabrechnung gilt als richtig anerkannt, wenn nicht innerhalb von 14 Tagen schriftlich dagegen Einspruch erhoben wird. Die Provisionsauszahlung des jeweiligen Monats (Berechnungsgrundlage eines Monats ist vom ersten bis zum letzten Tag des Monats, in dem Produkte bestellt, ausgeliefert und bezahlt sind) erfolgt zum 15. des Folgemonats per Überweisung oder Scheckversand.
5. Der Empfänger der Provisionsleistungen ist in der Regel Kleinunternehmer im Sinne des §19 UStG, d.h. die Provisionsauszahlung erfolgt nur dann mit der separaten Ausweisung der MwSt. (Provisionsbetrag zzgl. MwSt.-Betrag), wenn eine Vorsteuerabzugsberechtigung in Form einer Gewerbeanmeldung inkl. Steuernummer des Empfängers gegeben ist und diese auch MG schriftlich vorliegt.



MANGOSTAN GOLD

Die neue Kraft der Natur.

Ihre Position (Qualifikationsstufe)

Aktiver Distributor	Senior Distributor	Group Distributor	Executive Distributor	President Distributor
---------------------	--------------------	-------------------	-----------------------	-----------------------

Zwei Voraussetzungen für das Erreichen der Position

1. Monatlicher Eigenumsatz im automatischen mtl. Lieferservice (AML) oder separat, egal mit welchen Produkten	Mind. 135 € (z. B. 6 Flaschen MG) .. oder 95,80€ plus 1 neuer Kunde/VP* mit >40 €	Mind. 191 € (z. B. 8 Flaschen MG) oder 95,80 plus 1 neuer Kunde/VP* mit >95,80€	Mind. 191 € (z. B. 8 Flaschen MG) oder 95,80 plus 1 neuer Kunde/VP* mit > 95,80€	Mind. 191 € (z. B. 8 Flaschen MG) oder 95,80 plus 1 neuer Kunde/VP* mit > 95,80€	Mind. 191 € (z. B. 8 Flaschen MG) oder 95,80 plus 1 neuer Kunde/VP* mit > 95,80€
2. Monatlicher Umsatz des Teams (Nettoumsatz der Produkte)	-/-	900,00 € (Mindestumsatz) (Ebene 1 – 4)	3.500,00 € (Mindestumsatz) (Ebene 1 – 5)	15.000,00 € (Mindestumsatz) (Ebene 1 – 6)	40.000,00 € (Mindestumsatz) (Ebene 1 – 6)

Distributions-Tiefe (= Provisionsberechtigte Stufe der weiterempfohlenen Abnehmer, Vorteilskunden und Geschäftspartner)

Provisionen für die...	1. Ebene	10%	10%	10%	10%	10%
	2. Ebene	15%	15%	15%	15%	15%
	3. Ebene		20%	20%	20%	20%
	4. Ebene		5%	5%	5%	5%
	5. Ebene			5%	5%	5%
	6. Ebene			↑	5%	5%

*)Der neue Kunde/Partner kann durch zusätzlichen Eigenumsatz kompensiert werden.

Bereits hier kann Ihre finanzielle Unabhängigkeit beginnen!

Die monatliche Provision berechnet sich aus den Provisionssätzen Ihrer persönlichen Qualifikationsstufe und den monatlich erreichten Provisionspunkten. (Ermittlung der Provisionspunkte siehe nächste Seite. **AML pausieren:** Die Mitteilung muss bis zum 01. des zu pausierenden Wunschmonats formlos per Fax oder Email vorliegen.

Kompression im Vergütungsplan: Bei der monatlichen Provisionskalkulation fallen die pausierenden Kunden aus der Ebene heraus, womit aktive Kunden/Partner mit Ihren Umsätzen für die Kalkulation Ihrer Provision nachrücken.

Die neue Kraft der Natur.



MANGOSTAN GOLD

Konditionen und Erläuterungen

Provisionskalkulation mit Hilfe der Provisionspunkte

MANGOSTANGOLD – PRO IMMUN, PRO Prostata, 24 h Pflegecreme, fit 1-24 Biodynamische Naturkraft und ph- Regulator, ACAL sowie alle weiteren Produkte gilt: 1,- € Nettoumsatz = 1 Provisionspunkt für die Provisionsberechnung der provisionsberechtigten Produkte.

Ein aktives AML und/oder nur bezahlte Eigenumsätze führen zur Provisionsberechtigung in dem jeweiligen Monat.

MwSt.-Hinweis:

Alle Preise der Produkte verstehen sich bereits inkl. Mehrwertsteuer in Höhe des jeweils gültigen Mehrwertsteuersatzes.

Hinweis:

Gewerbliche Weiterverkäufer erhalten eine Preisliste größerer Abnahmemengen auf Anfrage. Alle Umsätze von gewerblichen Weiterverkäufern und Sondermengen sowie reduzierte Sonderangebote werden wie folgt verprovisioniert: 1,- € Nettoumsatz = 0,5 Provisionspunkte für die Provisionsberechnung.

Berlin, Januar 2015

